THEOS CONSULTING AG

Die wesentlichen Voraussetzungen innerhalb der Kommunikation zwischen Coachee und Coach

1. Offenheit

offen sein,
verstehen wollen,
sich auf den Coachee einlassen,
einen wertfreien Raum anbieten,
schöpferisch sein,
spielen,
im Fluss sein.

2. Ebenbürtigkeit

Neues erfahren wollen,
über den Inhalt hinausgehen,
in der Beziehung Coachee bleiben,
den roten Faden halten,
Ich und Du – Kontakt – leer sein –
vergessen, was ich über den Coachee weiß, um im Augenblick ganz präsent zu sein.

3. Verbundenheit

zugewandte Kommunikation.
Dieser Coachee ist mir um seiner selbst willen wichtig.

4. Aktives Zuhören

sich einfühlen, Empathie,
dem Coachee die volle Aufmerksamkeit schenken,
leer sein – in der eigenen Mitte ruhen.

5. Loyalität

dem Coachee gegenüber Loyalität wahren.

6. Empathie

sich ganz in den Coachee einfühlen, wahrnehmen, was ist.

Geheim zu haltende Information. Alle Rechte an dieser Information, wie Urheber-, Patent-, Gebrauchsmuster-, Design- und/oder Markenrechte verbleiben bei Theresia Maria Wuttke. Kenntnis von dieser Information lässt Weiterbenutzungsrechte nicht entstehen.

HAUPTSITZ

THEOS CONSULTING AG
Ecke Holz 13
34369 Hofgeismar
Deutschland

FON: +49 (0) 56 71 / 50 700 10
FAX: +49 (0) 56 71 / 409 341
E-MAIL: theos-consulting@t-online.de
WEB: www.theos-consulting.de

HANDELSREGISTER

Amtsgericht Kassel
HRB 15574
UST-IDNR.: DE 279 113 937

VORSTAND | AUFSICHTSRAT

VORSTÄNDIN:
Theresia Maria Wuttke

AUFSICHTSRATSVORSITZENDER:
Ralf Jantschke

AUFSICHTSRATSMITGLIEDER:
Sonja Heimbs, Roman Kolesnikov